

## 钢贸危机之无锡镜像

## 信贷骤紧 钢贸业崩盘风险隐现

证券时报记者 金凌 江成

一份20多页的公安通缉资料,将当前无锡地区钢贸业资金链几近崩盘的现状,清晰地展现在证券时报记者面前。资料显示,今年年初以来,无锡地区已立案十几起钢贸案件,涉及贸易商和担保公司,案件类别包括诈骗、虚报注册资本、注册资本抽逃甚至故意伤害罪,一洲集团李国清、陈元元亦赫然在列。记者粗略估算,通缉资料涉案金额超过3亿元。

截至记者发稿前,从相关人士处获悉,无锡一洲钢贸市场近日已向法院申请破产,相关资产清算或在6月展开。然而,这或许只是钢贸业资金危机的冰山一角。

## 钢贸商遭遇信贷危机

在无锡,记者见到了当地某大型钢材交易市场总经理张策、某钢材城负责人刘民庆。张策指着无锡市友谊钢材市场5月14日提交的一份《关于请求政府协调银企关系的报告》告诉记者,这段时间是贸易商还款、转贷高峰期,在毫无准备的情况下,当地银行突然收紧信贷规模,增加保证条件,“无异于急刹车,已经造成商户集体恐慌”。

上述报告显示,友谊钢市固定资产约5亿元,入驻钢贸企业总资产规模约14亿元,钢市成立的中正投资担保有限公司和三盈投资担保有限公司的总贷款规模约20亿元。据记者了解,在无锡,类似友谊钢市规模的钢材市场有数十个,其中已有多家在5月后陆续向当地金融办递交类似报告。

实际上,无锡只是钢贸现货市场从发端地上海向长三角甚至内地转移的众多城市中的一个。据江苏省相关商会不完全统计,江苏全省有钢贸市场(包括钢贸物流企业)近150家,注册钢贸企业2万多家,从业人员近10万人,信贷总规模600亿元以上,其中无锡近300亿元,苏州约200亿元。

回到钢贸业发源地上海。证券时报记者获得的一份上海市钢铁服务业协会于5月6日致市金融办的文件显示,截至去年年中,上海钢贸企业在各银行的贷款余额达1510亿元,钢贸企业作为主要发起人的担保公司在保余额为298亿元。

在这份文件中,协会言辞恳切地细数了当前当地钢贸业现状,从化解银行信贷资金风险、维护社会稳定的角度,恳请市金融办协调全市金融机构齐心协力、共克时艰,并提出建立上海钢铁物流产业应急风险金制度等建议。文件显示,上海每年钢材贸易总量已逾1亿吨,流入量约占全国钢材销售总量的10%。

## 难以承受的融资成本

“防抢、防盗、防钢贸”,银行业这句顺口溜反映出如今的行业融资窘境,也让钢贸商们多少有些心寒。在他们看来,2010年前,整个行业发展相对平稳健康,银企关系也很融洽,信贷游戏是这场行业噩梦的根源。

时间退回到3年前。2009年不论对于银行还是对于钢贸业,都是令人欢欣的“盛宴”之年。身为福建人的刘民庆告诉记者,当地做生意的传统是缺钱时相互拆借,担保联保就此产生。不过在彼时陡然增加的信贷额度面前,传统开始被颠覆。

2009年时贷款审批相当宽松。”刘民庆告诉记者,当年年初,在辖内工行某支行行长的不解造访下,钢材城决定推广一笔3亿多元的低息贷款。他回忆说:“当时我们这5名员工连续多日加班后,终于在月底凌晨,把市场内51家商户的贷款额度和保前审查资料整理好交给工行。”

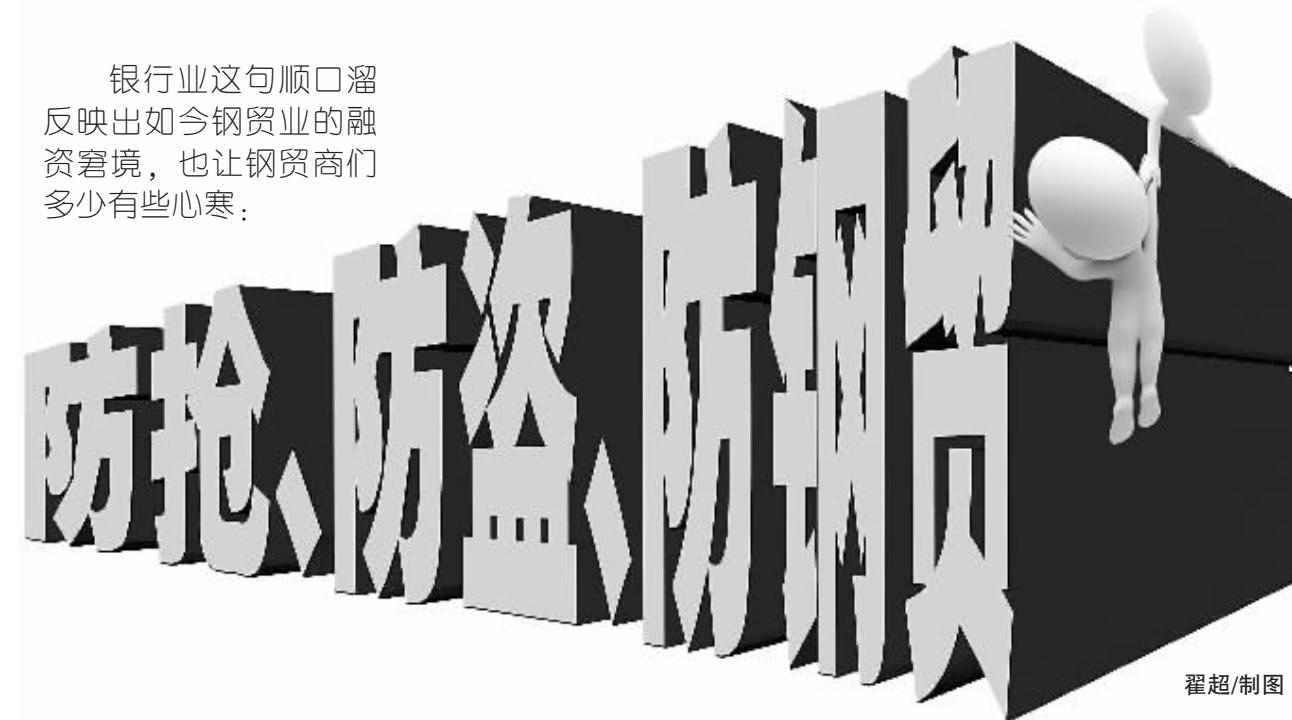
谁也不曾想,3年时间,足以让这个行业来个彻底转弯。

2011年下半年以来,钢价持续萎靡、融资成本高企、应收账款周期拉长,此前资金杠杠地快速放大的钢贸业多头受难。张策告诉记者,近一个多月,他主管的钢市已有100多辆私车被贱卖用于偿付贷款利息,除非走投无路,否则有谁会去卖车?卖车钱又能多支撑几个月?”

在江阴一家成立较早的钢材市场里,记者见到了从事钢贸业多年的刘建。2004年怀揣300万元来到江阴

编者按:一场涉及钢贸业的信贷危机正在长三角地区快速蔓延,行业系统性风险危如累卵。个别钢贸商跑路事件,使得行业历经十余载建立起来的诚信联保系统和行业信誉,正面临前所未有的冲击。证券时报记者获悉,近一个月来,无锡地区已连续立案多起钢贸商跑路事件,涉案金额从40万元到亿元不等。在无锡下辖的江阴市,市政府为此成立了专项维稳组、金融组和司法组,连日来会同当地主要钢贸市场负责人、商会会长,紧急商议控制事态的解决办法。

银行业这句顺口溜反映出如今钢贸业的融资窘境,也让钢贸商们多少有些心寒:



翟超/制图

## 钢贸危机蔓延 多方紧急扑火

证券时报记者 金凌 江成

一个小小的洛社镇(无锡市西北侧)就有8家钢市”。这在一定程度上反映了长三角地区钢贸业的过剩现状。需求不振、信贷骤紧、行业无序扩张,多重因素发酵下,行业已走到危机前夜。

上海某大型钢贸企业负责人担心,无锡钢贸业信贷问题或在长三角地区引发多米诺效应,钢贸业中心上海难以独善其身。他预计行业内三分之一的企业会被洗牌出局,而上海宝山区部分钢贸市场或将率先爆发类似无锡的事件。

需求不足、传统业态越走越窄,钢贸业洗牌在所难免。然而更多人担心,这个从业人数众多、波及面甚广、担保结构特殊的行业,如果任其自生自灭将诱发更多不稳定因素。

值得注意的是,政府和有关部门

已意识到事态严重性,行业的一些商会、协会也在积极开展自救。据记者了解,在无锡下辖江阴市,市政府已成立专项维稳组、金融组和司法组,定期召开公检法联席会议。当地金融办明确要求银行对经营正常的钢贸企业继续给予有效支持、降低贷款成本,与企业共渡难关。

钢贸贷款问题也引起了银监会及部分地方银监局的重视。4月26日,银监会发文要求银行谨防钢贸企业骗贷投向高风险行业,提示银行及时调整信贷政策;去年11月~12月,上海银监局针对钢贸业连发3份文件,最后一份文件强调,银行应继续支持优质钢贸企业融资。

记者在一份《苏钢企业发展现状及相关建议的情况汇报书》中看到,福建周宁商会向福建宁德市和无锡市政府提出“四个恳请”:恳请宁德市组织调研在苏沪钢贸企业情况、

了解行业困境;恳请无锡下辖政府做好产业规划、控制区域内钢市数量;恳请宁德市委加强与银监局、金融机构的沟通;恳请宁德市加强对在苏企业风险意识的宣传引导。

在前述友谊钢市提交无锡金融办的汇报材料中,钢市恳请金融办协调辖内银行在2年内,在原有授信基础上增加20%额度,保证正常经营企业运转;同时恳请金融办协调辖内银行落实银监会2012年3号文件,降低企业运营成本。

据了解,上海钢铁服务业协会已成立上海钢铁物流产业(行业)应急风险金制度,用于帮助会员企业在贷款到期无力偿还时的转贷专项资金。在上述致市金融办的意见书中,协会期望市政府、金融办结合上海钢铁物流业现状,从中小企业风险金中拨备一部分予以配套支持。据记者了解,通过各钢市及担保公司自愿出具方式,截至5月6日,协会已筹集1.5亿元首批应急风险金。

打拼的他,现在负债千万。谈及这两年的经营困难,除了钢价不振,刘建提到最多的就是融资成本飙涨。

2010年前公司销售额是2亿~3亿元,2008年~2009年资本金积累到2000万元,为了做大规模,2009年贷款约2000万元。”刘建几近绝望地告诉记者,去年起贷款成本跳涨,一年仅利息和承兑费用就达400万,赚的钱连利息都还不上,客户欠款一时收不回,贷款又很快到期,企业已是岌岌可危。

据刘建称,贷款下来后,企业要拿着银行开具的银票去贴现。基准贷款利率上浮后再加上承兑贴现利率,实际年融资成本超过20%,有时还要买银行搭售的保险、基金产品。

除了贷款紧箍咒外,时下的钢贸危机也由行业自身盲目扩张所致。无锡某下辖市福建商会会长吴丕林对记者坦言,钢贸贷款中的确有部分是流向房地产、矿产等非钢行业甚至资本市场,投资亏损或者长周期行业短期难盈利,都是引发行业危机的原因。不过他也表示,3年前高速公路、隧道、地铁等市政工程大范围铺开,很多贸易商为拿下钢材供应合同,先行垫付了开工资金,“概而论肯定不对”。

## 退去光环的联保模式

与商户老板一样走投无路的还有担保公司。因行业资金体量大、周转快,在长三角地区乃至内地兴建的钢材仓储交易市场中,无数担保机构相伴而生。在这轮钢贸危机中,担保机构由于规模偏小、关联

交易复杂,在对辖内商户自救的过程中不仅收效甚微,反而面临资金抽干、难以继的困境。

刘民庆名片上的两行字显示了他的双重身份:既是钢材现货市场总经理,也是一家担保公司董事长。在无锡,类似刘民庆身份的钢市负责人不在少数。

钢贸担保的运作模式一般是:由担保公司开展保前审查,以商户入股或交保证金形式筹资组建,视商户具体情况向银行提出贷款需求。通常担保行为限定在一个钢材市场内,不涉及社会担保。

记者了解到钢贸担保还有个特点就是市场内各商户可自由结合,以4~8户组成一个联保小组。联保小组所有成员为组内任一成员的融资行为进行担保,共同承担该商户的融资担保责任。

经担保公司审批通过后,担保公司与申请贷款商户所在联保小组的全体商户签订反担保联保协议,再向银行推荐申请贷款的商户名单和金额。

联保模式起源于福建,是当地人团结互帮特点在钢贸业的折射。对此,建行上海某支行负责信贷的副行长对证券时报记者总结,这种担保可概括为“保证金+联保信用共同体+担保公司信用担保”。

尽管不情愿,但吴丕林还是痛心承认,这种担保模式已经被证明失败,行业上行期一荣俱荣,非常时期则是一损俱损”。刘民庆告诉记者,在以自有资金为商户垫付银行贷款后,目前无锡地区多数担保公司现金流已接近于零,部分联保小组为偿还高额利息,开始向高利贷拆借。

吴丕林认为,跑路案件中,确有恶

意违约之人,由此带来的影响却是行业历经十多年建立起来的诚信体系和担保体系遭到冲击,面临瓦解。

上述建行副行长告诉记者,除面临行业系统风险外,钢贸担保还面临融资方式、市场管理和关联交易等风险。融资方式风险,是指商户起家的部分资金是来自民间借贷,形成规模后再置换为银行贷款,而民间借贷的逐利性就是一有风吹草动便随即抽走,增加了担保资金链断裂的风险;市场管理风险,是指担保机构对商户不构成硬性约束,不能完全控制其账外交易;关联交易风险,是指联保商户间有错综复杂的亲邻关系,容易形成关联操纵,一旦其有异地商铺,就存在异地关联交易的可能。

同样的行业大环境下,为什么跑路事件率先在无锡集中爆发?对此,张策和刘民庆解释,一是无锡钢市多成立于2000年后,相比上世纪90年代起步的上海钢市,商户从业经验少、抗风险能力弱;二是无锡地区联保建立在4~8个商铺基础上,比沪上的联保规模小,一家商铺资金出问题后会迅速波及;三是无锡银行系统的信贷收缩快。

据了解,某股份制银行无锡分行发文要求各支行除追加各担保公司负责人无限连带责任外,继续追加固定资产质押,否则不予贷款;某四大行之一的无锡分行甚至要求对辖内所有贷款企业只收不放(包括联保连带业务、抵押贷款业务等);除此之外,多家银行的无锡分行均多次发文要求暂停钢贸企业合作。在担保公司看来,这无疑将导致行业走投无路、钢材供应合同无法履行,行业资金链彻底断裂,进而引发贷款违约。

注:文中被采访者均为化名)

## ■新闻短波 | Short News |

## 中国食品工业协会:葵花子原料不以新、陈作判定

昨日,中国食品工业协会坚果炒货专业委员会在北京就葵花子原料采购的相关报道召开在京媒体通报会。全国坚果炒货行业龙头企业代表洽洽、真心、三明等十余家企业,以及来自新疆、内蒙、东北、宁夏、北京等地部分原料供应商、经销商出席了会议。

会上,中国食品工业协会坚果炒货专业委员会常务副会长兼秘书长翁洋洋针对近期部分媒体关于洽洽瓜子

(彭志华)

成交均价18311元/平方米,环比上涨0.32%。一、二手房总成交套数为1931套,总成交量环比上升7.7%。

此外,上周深圳共有2个项目新增预售许可,新增供应住宅520套。截至5月20日,深圳全市一手房可售面积为244万平方米,可售套数为26813套;若按近20周深圳全市新房周平均711套的销售速度,目前的新房可售量消化时间为38.9周。(杨晨)

## 上周深圳新房量价齐升 成交均价19982元/平方米

上周深圳新房成交量回升,4月底5月初开盘的项目陆续开始备案成交,成为支撑回升的主力。

上周,深圳一手房共成交833套,环比上升21.3%;成交面积7.34万平方米,环比上升19.16%;一手房成交均价为19982元/平方米,环比上升10.6%。二手房市场共成交1098套,环比下降0.7%,成交面积为9.25万平方米,环比下降0.32%;

万元和7682万元。

数据显示,上周,上海产权市场房地产业成交金额居首,成交金额合计为9582万元。此外,资产管理业和制造业一周成交金额合计分别为7849万元和7682万元。

(孙玉)

## 两部门专项资金补助 公路甩挂运输试点项目

财政部、交通运输部两部门近日印发了《公路甩挂运输试点专项资金管理办法》,专项资金支持的对象是纳入甩挂运输试点的运输企业和站场经营企业。

通知明确,专项资金的分配采取以奖代补的方式,由财政部、交通运输部根据项目投入运营后实际发生的建筑安装费和设备购置费的投资总额核定补助额度。根据项目的不同

类别和实际情况,适用定额补助或比例补助。其中,项目总投资额超过1亿元(含1亿元)的,采用定额补助;项目总投资额小于1亿元的,采用比例补助。每个项目补助总额原则上不高于1000万元。专项资金支持纳入企业试点实施方案的三类项目内容:一是甩挂作业站场建设或改造;二是甩挂运输车辆更新购置;三是甩挂运输管理信息系统建设或改造。(郑晓波)

## 第四届中国制造业年会:海工装备制造前景乐观

5月20日~21日,第四届中国制造业年会在上海隆重举行,会议由亚洲制造业协会主办、上海市经济和信息化委员会提供支持、上海振华重工(集团)股份有限公司承办。此次年会明确了自主创新与高端装备制造业发展的主题。同时,会上也强调了从总的的趋势来看,海洋工程装备制造业前景乐观。

资料显示,当前全球超过三分之二的新发现油田均来自海上,更多的油气能源来自海洋,这也预示着海工装备市场将迎来空前的发展机遇。3000米以上的深水区域更是未来勘探的热点,深水装备将成为海工装备发展的重点。

上海振华重工集团常务副总裁戴文凯表示,公司未来将在海工装备的大型化、深水化、信息化的研发进程中加大步伐。

(徐婧)

## 第四届中国国际电池展 将于10月中旬在上海举行

作为亚洲三大电池展之一,第四届中国(上海)国际电池产品及技术展览会将于2012年10月16日~18日在上海新国际博览中心举办。届时,预计国内外500家实力展商都将悉数登场。

本次展会的展品涵盖锂离子电池、锂聚合物电池、铅酸蓄电池等各系列电池;纯电动汽车、混合动力汽车、超级电容汽车、燃料电池等新能源汽车;铁路机车和客车、船舶应用的各种组合电池;各类电池用制造设备;新型电池材料、技术、产品;电池工业用三废处理设备等。

本届展会将迁址上海新国际博览中心,展馆面积更扩容至3万平方米。展会还将设立新电池展区、新电池设备区、新电池材料区等三大特色区域。展会同期还将举办2012第四届中国电池技术创新(上海)论坛。

(刘健)