

■新闻短波 Short News

中国联通电商平台
日营业额超过1亿元

日前，中国联通(600050)宣布其电子商务平台日营业额现已超过1亿元。公司表示，未来在电商领域将会有更大的发展。

今年初，中国联通首次提出“将电子渠道打造成销售服务的主渠道”的想法，快速实现电子渠道向电子商务跨跃。5月，中国联通举办“首届沃3G网购节”并推出网上专售的沃3G预付费20元卡。6月，中国联通成立电子商务部以来，专注于电子化销售服务和电子商务平台运营。

业内人士预测，未来三大运营商3G市场的竞争重点或将会从实体转战到电子商务。

(马晨雨)

獐子岛
品牌价值达40.85亿

日前，世界品牌实验室发布了2012年(第九届)《中国500最具价值品牌》排行榜，獐子岛(002069)公司的“獐子岛”品牌价值被评为40.85亿元。

与去年相比，入选品牌的最低价值已从10.15亿元上升到了11.86亿元。本届共有来自食品饮料、纺织服装、传媒、信息技术、家用电器、能源、农业等在内的24个相关行业的品牌入选。

作为农业产业化国家重点龙头企业，经过几十年的发展，獐子岛已拥有海珍品原产地标识，是博鳌亚洲论坛2011年度唯一指定海产品品牌、并荣获达沃斯“可持续发展的新领军者”典范企业和“行业塑造者”等荣誉。

(柴海)

江特电机合资
开发江西宜丰锂矿

江特电机(002176)日前公告，其全资子公司江西江特矿业发展有限公司7月5日与自然人张敏签订了《合资协议》，双方以现金方式共同投资设立合资公司“江西江安矿产品开发有限公司”，合资公司注册资本2000万元，其中江特矿业出资1200万元，占注册资本的60%；自然人张敏出资800万元，占注册资本的40%。

江特电机表示，设立合资公司是为了参与宜丰县同安乡政府对外招商的4个地下开采矿的合作开发，加快江特矿业及公司在宜丰境内的锂矿资源开采开发速度。

(向南)

达刚路机
沥青试验室投入使用

为了切实向客户提供沥青路面施工的技术支持，达刚路机(600103)早前对公司的相关施工工程进行了配比设计和质量检测，公司新建的沥青材料试验室一期项目于日前建设完工并投入使用，在为公司设备的改进提供试验依据的同时可大大提高工程设计和质量检测能力。

据公司董秘韦尔奇介绍，该试验室计划分两期建设：一期试验室建设完成后，能够进行沥青及集料的基础实验，并可完成对稀浆封层、碎石封层及沥青撒布等施工进行质量控制的实验；二期试验室建设完成后，能够进行沥青混合料的性能、配合比试验，并可完成对沥青路面再生、沥青路面养护等工程进行质量控制的试验。

(周欣鑫)

海得控制低电压穿越技术
跨入世界先进行列

近日，证券时报记者从海得控制(002184)获悉，下属子公司海得新能源自主研发的2.0MW风冷双馈变流器，一次性顺利通过中国电力科学研究院的低电压穿越测试，这标志着海得风电机组在低电压穿越技术上已进入世界先进行列。

据了解，国家标准《风电场接入电力系统技术规定》GB/T 19963-2011版于今年6月1日正式开始执行。新标准增加了对动态无功支撑的技术要求，该标准的难度已与欧洲标准不相上下。

海得新能源在成立之初就着手研发低电压穿越技术，并搭建国内第一个低电压穿越实验平台。迄今为止，海得开发研制的1.5MW、2.0MW双馈风机变流器，均达到国际先进技术水平并批量生产。目前，已有数百台海得变流器在风场运行。

(黄婷)

中联重科发力土方机械应对行业拐点

证券时报记者 文明星 邢云

行业低迷时期，往往是龙头企业抢先布局、谋划未来的绝佳时点。“2015年达成2000亿元产值、力争10年内进入工程机械行业全球三强的战略目标不会改变。”中联重科(000157)董事长詹纯新近期接受证券时报记者采访时表示，公司大力发展土方机械势在必行。

开发土方机械

任何企业要想成为工程机械全球龙头，土方机械市场势在必得，中联重科也不例外。

受国内固定资产投资增速下滑影响，工程机械行业的高增长势头正面临拐点，但增长趋势没有改变。”在6月29日召开的公司年度股东大会上，中联重科(000157)

董事长詹纯新坦承，“今年的行业增长预计是前低后高，但在底部徘徊多久，还不知道。”

面对行业拐点的到来，詹纯新在不同场合宣称，“土方机械是工程机械皇冠上的明珠，卡特彼勒、小松等全球工程机械龙头，主营业务土方机械贡献巨大，这块市场足够大，中联重科大力发展土方机械势在必行。”

数据显示，2011年，卡特彼勒主营业务收入3819亿元；小松1468亿元，土方机械全球市场规模之大由此可见。

2008年，中联重科收购陕西新黄工开始进入土方机械市场。2011年，中联重科土方机械实现营收10.48亿元，同比增长35.75%。据行业预测，2015年国内土方机械市场规模将达1500亿元以上。

据证券时报记者了解，在2012

年上半年土方机械出现大幅下滑的情况下，中联重科异军突起，今年上半年业绩已超去年同期很多；同时，推土机市占率跻身行业第二。

方正证券研究员李俭俭预测，“中联重科渭南工业园坐拥西部开发处女地，远望中、西亚腹地的战略后方，发展潜力不容忽视。”事实上，中联重科在江苏江阴等土方机械生产基地亦正抓紧建设中。

集中资源发力

中联重科环卫机械自今年3月公告挂牌出售起，一直静待交易，而舆论对此的质疑从未停息。

“以前我们一直认为环卫机械是中联重科保持与竞争对手差异化优势，抵抗行业周期的一个产业，为什么突然要卖掉？”在2011年度股东大会上，一位老股东提问詹纯新。

“出售环卫机械是一次重要的产

业战略调整。”詹纯新介绍，“首先，中联重科环卫机械目前市场占有率为60%以上，要想继续做大，必须转型去做服务、做营运，而这些与中联重科现有主营业务没有协同性；其次，就整合资源来看，如果继续发展环卫机械，需投入30亿元新扩建产业园、再增加30亿元的市场营运费用；而借此次出售，则可以收回30多亿元的现金，一进一出相差近100亿元。”

詹纯新认为，对正谋划更大发展的中联重科，50亿元市场空间的环卫机械对主营业务贡献已然不大；同时，100亿元现金也很重要。“混凝土机械我们做到了全球第一，起重机、土方机械也要做到；同时，中联重科还将进入重卡、干混砂浆设备等工程机械相关产业领域。”

资本品牌先行

与产品战略正处于转型期不同，

中联重科早已完成国际化的资本品牌布局。

2011年1月，中联重科发行10.45亿股H股(即超额配售)，募集资金150亿港元，登陆香港联交所，完成全球近15年来工程机械行业最大的融资。今年3月，公司又以6.875%的低票息成功发行4亿美元5年期美元债券，并在新加坡证券交易所挂牌交易。

美国高盛公司全球合伙人杨昌伯认为，美元债的发行成功，不仅使中联重科的资本运作打开了新空间，更为国内企业进军国际资本市场树立了新标杆。

“中联重科股票、债券在海外的上市，有利于提高公司的资本品牌声誉，使得财务结构更加多元；同时，对公司拓展海外市场，发展更高更深层次的国际化业务，影响深远。”中联重科董秘申柯说。

凌钢股份
上半年预亏2.32亿

凌钢股份(600231)日前公告称，公司上半年预计亏损2.32亿元，业绩同比降低188.55%。公告称，今年上半年，钢铁业延续去年四季度以来的低迷走势，致使凌钢股份半年度出现亏损。(李雪峰)

安凯客车
中期业绩降近五成

安凯客车(000868)日前披露的2012年半年度业绩快报显示，公司2012年半年度营业收入14.63亿元，同比降7.01%；净利润1579万元，同比降48.6%。

公告显示，安凯客车净利润较上年同期下降约48.6%，主要是因为联营公司安徽安凯福田曙光车桥有限公司及控股子公司安徽江淮客车有限公司、安徽安凯金达汽车部件有限公司业绩大幅下滑所致，其中联营公司安凯车桥业绩大幅下滑，影响安凯客车净利润下降约30.11%；控股子公司江淮客车及安凯金达业绩大幅下滑，影响安凯客车净利润下降约23.27%。(张璐)

福建水泥成被告
遭索赔1049万

福建水泥(600802)日前公告称，公司日前遭福建鑫和投资有限公司起诉，后者向公司索赔1049.05万元。

资料显示，福建水泥于2011年9月与福建鑫和签订了产权交易合同，拟以4474万元的价格将所持的莆田建福大厦及配套资产转让(带租)给福建鑫和，后者已按约定向福建省产权交易中心支付了转让款。但因为该物业此前的出让方未足额缴纳土地出让金，导致福建水泥未能如期完成产权变更登记，遂遭到起诉。

福建水泥表示，公司就莆田建福大厦的土地使用权问题进行了多方奔走，已于今年4月6日办理了土地使用权变更登记。(马已)

大智慧董事长张长虹：
在扩张和业绩中寻找平衡

证券时报记者 谢楠

近年来，万得资讯、大智慧、东方财富网、同花顺等金融信息综合服务提供商迅速崛起，汤森路透、彭博等国际著名金融资讯公司也致力于在中国市场的发展。面对国外成熟金融资讯服务提供商的竞争，国内相关企业如何进行创新以保持竞争力？大智慧董事长张长虹接受了证券时报记者采访。

证券时报记者：大智慧上市以来，进行了多次战略并购，公司今后发展思路是怎样的？

张长虹：公司上市以后最重要的是为未来业务发展夯实基础，我们主要做了三个方面的工作，一是加快建设技术体系。在未来金融市场，高新技术的应用越来越重要；二是构建更完备的数据体系，我们在合肥建立了数据中心；三是强化以交易为核心的金融终端产品建设。公司对龙软、阿斯达克、财汇和世华财经的并购都在为金融终端的发展创造更好条件。

证券时报记者：大智慧未来新的并购对象主要会选择哪些领域？

张长虹：金融资讯服务业是信息密集型和人力密集型的企业，规模效应越来越重要。未来新的并购对象将始终围绕做强主业，一是面向更复杂的市场为主业服务的方向；二是希望能够并购通向国际的企业；三是向上游数据处理延伸。

证券时报记者：一季度公司亏损近1600万元，如何在扩张和业绩之间寻找平衡？

张长虹：亏损主要是投入规模扩大，但是我们的投入都是技术成本，虽然技术投入会影响短期收益，但是从长远看，将给公司带来更多的价值。接下来，我们一方面会以交易为核心，满足市场尤其是机构投资者所需要的交易信息的综合服务性体系；另一方面是构建以定制化为核心的金融信息的服务体系，通过进一步的整合，向投资者提供更优质的服务。

证券时报记者：我国的金融资讯服务业与成熟市场相比还存在哪些差距？

张长虹：我国金融市场处于快速发展过程，必须承认我们行业整体和国际市场仍有差距，成熟资



图为大智慧董事长张长虹

本市场的衍生品市场和债券市场发展完备，而我们新的交易技术和模型还在不断地完善。作为国内较为先进的金融信息服务提供商，公司第一需要满足市场的需求，第二要引领市场发展。另外，我们也承担着培育投资者的任务。

证券时报记者：在证券业创新发展浪潮中，给国内的金融信息提供商带来怎样的机遇？

张长虹：券商的创新条件日趋成熟，证券公司的产品的盈利结构也会发生非常重大的变化，不再是一个简单的通道，而是对大量产品的创新，包括分级债券、分级基金、理财产品组合等一系列的东西。大智慧也在为证券业的创新提供平台，我们产品非常重要的就是支持这些创新。未来金融信息服务商已经不完全是以前所谓的提供软件的概念。

银润投资参与70亿旅游项目开发

证券时报记者 陈勇

银润投资(000526)日前公告，该公司7月5日与公司实际控制人廖春荣旗下浙江银润休闲旅游开发公司签订战略合作框架协议，在“安吉天使乐园度假休闲园区”项目展开全方位的合作。

银润投资表示，希望通过与银润旅游的战略合作，改变目前物业租赁管理的业务模式，开拓具备稳定性、持续盈利的新业务，实质性改善公司的经营状况。

据悉，“安吉天使乐园休闲旅游度假园区”项目是银润旅游与安吉县政府共同合作开发的国际综合旅游度假区项目。项目预计总投资70亿元，规划范围19.5平方公里，其中建设用地约3平方公里，包含HelloKitty家园、酒店、商务区及山地人等。目前，一期1.6平方公里的项目已开工，HelloKitty家园和主题城堡酒店计划于2014年建成。

浙江银润休闲旅游开发有限公司，注册资本为2亿元，公司实际控制人廖春荣控股的上海银润控股集团有限公司持有公司75%的股权。

银润投资公告称，拟以5700万元出售位于深圳市八卦二路旭飞花园裙楼二层A、B建筑面3000平方米的商业物业。据了解，公司出售上述物业回收的资金将用于“安吉天使乐园”合作项目。

煤质检测前景广阔 开元仪器以技术取胜
公司目前拥有139项专利，参与起草了20项国家和行业标准

证券时报记者 文明星 邢云

子活化在线检测分析装置产业化项目。

业内人士分析，开元仪器募投项目将有利于涉煤企业的节能减排、成本控制。据悉，目前仍有近60%火电企业尚未配备机械化采样设备，按照火电企业每年耗煤16亿吨计算，假设未来火电厂全部采用这种装置，将为火电厂节约煤炭采购成本300亿元。

2011年，开元仪器实现营业收入2.7亿元，净利润5551万元，每股收益1.23元。该公司此次计划发行不超过1500万股，募集资金2.2亿元，主要用于自动化机械采样装置升级扩能项目，以及中

煤质检测总误差的80%来源于采样。”开元仪器副总经理文胜告诉记者，机械采样杜绝了人工采样中的人为因素、取样不均衡等弊端，大大提高了煤质检测的科学性和准确性，从而为耗煤企业降低采购成本，同时减少了买卖双方的争议。”

中子活化在线检测，是开元仪器本次募投的另一项目，主要用于对煤质成分实时动态检测，使煤炭在皮带输送的同时，便能完成煤质检测，从而大大减检测时间。

这种技术能使燃煤工作人员能够根据煤质特性，主动调节配煤比例，减少不完全燃烧和炼炉装置的正常运营，有望得到很好的市场应用。”参与

评估的中国工程院院士柴之芳表示。

近年，随着国家明确提出减少单位GDP能耗指标，并对企业节能减排进行严格指标考核，煤质检测仪器市场进入高速发展期。在激烈的市场竞争中，拥有先进技术、具备核心竞争力的企业将脱颖而出。据悉，创立20年来，开元仪器拥有139项实用新型和发明专利，并参与起草了20项国家和行业标准。2009年至2011年，开元仪器累计研发投入6918万元，占同期营业收入的10.82%。

数据显示，我国未来自动机械采样机市场超400亿元，中子活化煤质在线检测装置，市场需求超过3200万台，市场空间达160亿元。

宁沪高速
撤除部分收费站点

宁沪高速(600377)日前公告称，江苏省政府拟撤除或迁移12个开放式收费公路同一公路主线相邻收费站间距不足50公里的收费站点，自7月15日8时全面停止上述12个收费站点收费，其中宁沪高速的3个收费站点亦将被撤除。

宁沪高速称，公司被撤除的3个站点分别是312国道南京收费站、312国道洛社收费站(含堰桥收费点)、312国道西林收费站。资料显示，上半年上述撤除的312国道收费站的通行费收入占宁沪高速合总营业收入的比例约为0.7%。(李雪峰)