

## 重要提示

(1) 本半年度报告摘要来自半年度报告全文, 投资者欲了解详细内容, 应当仔细阅读同时刊于巨潮资讯网或深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

(2) 公司简介

股票简称	中联重科
股票代码	000157
上市交易所	深圳证券交易所
联系人及联系方式	董事会秘书 谢培
姓名	谢培
电话	0731-85650157
传真	0731-85651157
电子信箱	157@zccom.com

## 二、主要财务数据及股东变化

## (1) 主要财务数据

公司是否会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据  
□ 是/否

本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
营业收入(元)	20,364,757,196.00	29,119,503,963.31
归属于上市公司股东的净利润(元)	2,905,914,320.50	5,621,763,670.35
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	2,868,249,078.46	5,727,337,427.8
经营活动产生的现金流量净额(元)	1,156,710,275.97	585,754,626.84
基本每股收益(元/股)	0.38	0.73
稀释每股收益(元/股)	0.38	0.73
扣除非经常性损益的净利润(元)	6,886	14,715
本报告期末比上年度末增减(%)	100.00%	100.00%
总资产(元)	88,903,490,442.10	88,974,464,566.71
归属于上市公司股东的净资产(元)	42,116,176,218.80	40,802,141,704.02

## (2) 前10大股东持股情况

报告期末股东总数	456,901				
前十名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况
香港中央结算(代理人)有限公司(HKSC)	境外法人	18.53%	1,427,788,445	0	
湖南国资投资管理有限公司	国有法人	16.26%	1,253,314,876	0	
长沙中联重科科技股份有限公司	境内非国有法人	5.02%	386,517,443	0	
佳华斯有限公司(GOOD EXCEL GROUP LIMITED)	境外法人	4.72%	363,986,856	0	
新国都集团有限公司	境内非国有法人	2.19%	168,635,602	0	
长沙中联重科投资有限公司	境内非国有法人	2.07%	159,428,548	0	
中联重科投资有限公司	境内非国有法人	1.8%	138,814,554	0	
中联重科投资有限公司	境内非国有法人	0.76%	58,907,600	0	
安徽安泰资本投资有限公司	境内非国有法人	0.73%	56,180,563	0	

## (3) 控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更  
□ 适用  不适用

实际控制人报告期内变更  
□ 适用  不适用

## 三、管理层讨论与分析

## A. 公司经营情况的回顾

2013年上半年,全球经济呈现弱复苏状态,增速低于预期;国内经济延续调整态势,固定资产投资增速略有下降,货币政策更趋谨慎,受此影响,国内工程机械市场需求不振,但是,与今年第一季度相比,第二季度混凝土泵车、挖掘机等主要产品销售季季性回暖,同比下降收窄,环比出现较大幅度上升。

报告期内,公司紧紧围绕“实现有质量的增长”的经营思路,以“持续提升经营质量”为目标,依靠管理变革,降本增效,严格风控,全力以赴,持续发挥机制基础。

## 1. 稳步经营,经营质量

报告期内,公司围绕“实现有质量的增长”的经营思路,实现营业收入约201,65亿元,实现归属于母公司所有者的净利润约29,406万元,经营性活动产生的现金流量净额约11,57亿元。

公司经营质量在报告期内尤其是第二季度得到整体提升。截至6月底,公司长臂架泵车、搅拌车、车载泵、搅拌站及塔机等产品市场份额和行业排名稳居榜首,公司整体毛利率稳定,上半年达到32.1%,与去年全年基本持平,在报告期内下降16.1%,上半年经营活动产生的现金流量净额同比增加97.4%。

## 2. 深入管理,完善管理

公司大力推进“事业部模块化股份制”,变革管控模式,将更多经营自主权、薪酬分配权授予各事业部,强化经营质量和薪酬分配的联动机制,引导各事业部实现高质量的增长。

## 3. 严控经营风险

公司加强客户信用管理,细织信用审核网,通过提高首付率、缩短账期等多种方式,提高合同质量,从源头上控制风险,通过回款考核、风险责任考核,加大对各业务提成及回款挂钩的比重,通过严格执行回款考核、回款率及投诉等各方式,强化了应收账款的回收。由于采取了上述各种措施,公司应收账款风险得到有效控制。

## 4. 降本增效

面对严峻的经济形势,公司更加注重内部挖潜,根据市场情况的变化,公司及时调整各项预算,严控开支,降低成本,公司通过实施“事业部模块化股份制”,建立起节约共享的机制,引导全员参与成本管理、费用管理。

## 5. 积极开拓海外市场

公司着力于海外市场的开拓,积极对外推介高端产品,在国际新兴市场取得突破。

混凝土机方面,公司混凝土泵车、搅拌车等产品首次进入泰国、智利、哥斯达黎加、厄瓜多尔等国家;搅拌车产品凭借其在高寒地区施工的高适应性及卓越性能,成功在俄罗斯夺得千万美元级订单。

起重机方面,公司针对东南亚市场的需求特点开发了系列“履带起重机”,广泛应用于新加坡、马来西亚、越南、香港等地区的城市建设及功能提升项目,公司起重机产品在东南亚地区出口势头迅猛,市场占有率持续提升,在中东地区市场也取得了良好的销售业绩,平均市场份额占有率位居领先地位。

## 6. 引领行业科技进步

● 2013年上半年,公司实现专利授权量53件,同比增长7%;获国家发明专利授权量136件,同比增长800%。

● 公司秉承的国内建设机械领域唯一一个依托企业建立的“建设机械关键技术国家重点实验室”顺利通过了国家科委的验收,标志着国内建设机械行业的共性技术研究已拥有成熟的产业链平台,也是公司为推动工程机械行业技术创新的进步作出的又一大贡献。

## ● 全球首款连续级配混凝土搅拌车

● 公司推出的“超越”系列搅拌车在耐用性、柔韧性及可靠性等方面,一系列产品的运用,为客户创造了更高的价值。

## ● 公司推出了目前全国最大尺寸和重量的混凝土搅拌车1800m3,以满足全国市场对大容量水泥混凝土搅拌车的需求。

● 公司加装客户信用管理,细织信用审核网,通过提高首付率、缩短账期等多种方式,提高合同质量,从源头上控制风险,通过回款考核、风险责任考核,加大对各业务提成及回款挂钩的比重,通过严格执行回款考核、回款率及投诉等各方式,强化了应收账款的回收。由于采取了上述各种措施,公司应收账款风险得到有效控制。

## ● 公司推出的“超越”系列搅拌车在耐用性、柔韧性及可靠性等方面,一系列产品的运用,为客户创造了更高的价值。

## ● 公司推出了目前全国最大尺寸和重量的混凝土搅拌车1800m3,以满足全国市场对大容量水泥混凝土搅拌车的需求。

● 公司推出的“超越”系列搅拌车在耐用性、柔韧性及可靠性等方面,一系列产品的运用,为客户创造了更高的价值。

## ● 公司推出了目前全国最大尺寸和重量的混凝土搅拌车1800m