康美药业 20亿打造辽宁中药市场

康美药业（600518）今日披露，拟托管辽宁省26家医药药房，这是继托管广东普宁、惠来，吉林通化等地的相关医院药房后，第4次签署托管协议。同时，公司计划投资不少于20亿元在辽宁本溪市打造中药材交易市场及基地。

公告显示，康美药业近日与辽宁中医药大学、本溪市人民政府签订了《战略合作框架协议书》，依托三方在中医药领域的市场、技术和政策优势，共同开发辽宁省，乃至东北地区的中医中药和健康服务业市场。

具体而言，三方将共同在本溪市打造集中药材种植、中药材及中药饮片生产和研发、北方药材交易市场、中药材大宗交易电子商务、药品仓储物流为一体的北药基地，而康美药业在辽宁本溪市的投资将不少于20亿元。 （翁健）

山东如意董事长邱亚夫 变为实际控制人

山东如意（002193）今日披露，公司收到控股股东毛纺集团通知，山东中亿集团有限公司因发展需要，拟将持有毛纺集团27.55%的股权出让给山东如意科技集团有限公司。转让完成后，公司控股股东仍为毛纺集团，实际控制人则由中国东方资产管理公司变更为公司董事长邱亚夫。

资料显示，毛纺集团持有山东如意4206万股股权，占公司总股本的26.29%，为公司控股股东。中国东方资产管理公司、中亿集团、科技集团、济宁市人民政府国有资产监督管理委员会分别持有毛纺集团31.86%、27.55%、24.46%、16.13%股权。此次转让前，公司的实际控制人为中国东方资产管理公司。

在上述转让后，毛纺集团持有山东如意的股权不发生变化，仍为山东如意的控股股东，科技集团持有毛纺集团的股权比例增加至52.01%，成为毛纺集团的控股股东，邱亚夫通过济宁如意投资有限公司持有科技集团53.33%的股权，为科技集团的实际控制人。因此，山东如意的实际控制人变更为邱亚夫。 （翁健）

金一文化变更募投项目 终止自营渠道建设

金一文化（002721）今日披露，将对“零售营销渠道的建设与发展”项目进行变更，包括终止“零售营销渠道的建设与发展”项目，将原定用于投资零售营销渠道的6900万元募集资金投资于“中国农业银行营销渠道的建设与发展”项目和“招商银行营销渠道的建设与发展”项目。

变更后，“中国农业银行营销渠道的建设与发展”项目募集资金使用额将由原3896万元变更为8493万元；“招商银行营销渠道的建设与发展”项目募集资金使用额将由原1942.3万元变更为4245.3万元。

对于变更原因，金一文化解释称，根据市场需求的变化情况，公司拟终止实施“零售营销渠道的建设与发展”项目。鉴于公司已与中国农业银行、招商银行形成良好的合作关系，此次变更能够有效提高募集资金的使用效率，进一步发挥公司在银行渠道的营销优势，有效提升公司的盈利能力。 （翁健）

家纺行业复苏 线上销售给力

富安娜、梦洁家纺和罗莱家纺均表示，2014年将大力发展电商业务

见习记者 马玲玲

在纺织服装行业整体遇冷的环境下，家纺行业2013年相对复苏较快，而这一局面离不开家纺电商业务的高增长。已发布业绩预告的富安娜（002327）和梦洁家纺（002397）皆表示，公司营收的增长受益于电商业务的快速发展。

富安娜业绩预告显示，公司2013年实现营业收入18.64亿元，同比增长4.92%，这一增长主要源于电商渠道销售业绩的提升。

富安娜董秘胡振超向证券时报记者表示，2013年电商销售占比提升至15%，销售额将近3亿元，而2012年这一比重为近9%。胡振超说，线上产品的毛利率并不低，介于直营店和加盟店之间，随着今年电商比重进一步提升，电商业务的收入也较为乐观。

梦洁家纺则组建了专门的电商运营团队，目前电商销售占比将近10%，并在2013年突破销售额1亿元。公司董秘李军说：“2014年电商销售占比预计翻番。”

除了电商提升外，梦洁家纺项目制的全面推进，降低了管理费用等，也促进了业绩的高增长。公司预计2013年净利润变动区间为9238万元~9816万元，同比增60%至70%。

尚未公布业绩预告的罗莱家纺（002293）在电商方面亦表现不错。公司董秘田霖表示，2013年公司实现电商收入接近4亿元，而2012年约2亿元，翻了一倍，销售占比也由2012年10%提升至目前的15%。值得一提的是，在2013年天猫“双十一”购物节上，罗莱家纺单店销售以1.6亿元蝉联行业第一。

2013年是罗莱家纺的“调整年”，田霖坦诚，业绩比前几年有所放缓。据了解，2013年罗莱家纺加大渠道调整，加快加盟商去库存的步伐，同时公司内部在管理和供应链等方面都做了较大的调整，偏向精细化管理。田霖说，目前渠道库存状况已好转，2014年春夏订货会增长两位数，“精细化调整是为了公司的长远发展，2014年业绩将逐步好转。”

电商业务的快速发展不仅促进了家纺业的复苏，也给了各公司信心。三家公司皆表示，2014年将继续大力发展电商业务。

为了避免线上线下的利益冲突，三家公司多采取品牌区隔的措施。罗莱家纺主打线上品牌LOVO，田霖表示，公司暂时不会将线下品牌放在电商业务中，继续“两条腿”模式发展。

胡振超介绍，富安娜目前线上渠道专门用来开发新品。而梦洁家纺此前亦表示正研制线上线下融合的方案，但短期内不会有大改变。

由于家纺行业产品比较标准化，一位分析师说，相对于服装更适合电商模式，且通过2013年的调整，家纺行业整体去库存状况较好，2014年有望实现复苏增长。

虽然电商销售喜人，但线下终端的不景气是不争的事实。据了解，罗莱家纺在线下做了不少调整，田霖介绍，公司以往主要在高端商场，目前正在做区域调整，将随着城镇化的发展扩展销售区域。

富安娜亦正着眼于线下店铺的调整。胡振超透露，富安娜2014年将以开设大店为主，提升线下体验和单店的盈利能力。

微信支付再下一城：

王府井与腾讯合作推微信购物

证券时报记者 张莹莹

继微信“抢红包”风头盖过支付宝后，腾讯开始再次出击，并与国内知名零售商王府井（600859）合作，继续力推O2O（线上线下融合），扩大微信支付应用范围。

王府井今日公告，近日，公司与腾讯签署战略合作框架协议，双方将基于微信公众平台商户功能、微信支付服务开展具体合作。传统零售行业人士判断，2014年将是整个传统零售行业开拓移动端销售渠道的元年。

王府井称，公司与腾讯将利用各自的优势资源，在技术、平台、市场、媒体等方面给予对方支持，基于现有及未来拟从事业务，进行长期且持续的战略合作。就该战略合作项下，双方将在微信公众平台商户功能、微信支付服务上开展具体合作。

上述双方在合作的模式及内容上，深入程度远远超过此前多家零售类上市公司与腾讯的合作，且腾讯微信给予的支持力度更大。公告显示，腾讯将向王府井开放其优势业务及成熟市场，并在市场资源、商务拓展、数据共享与分析、技术运营等方面助力公司全渠道服务体系的构建。双方合作的微信购物，将于2月14日在旗舰店北京市百货大楼试运行，并随后推出新的合作项目。

业内人士认为，这无疑是继腾讯成功开发嘀嘀打车和微信红包等应用之后，又一次积极扩大微信支付应用范围的举动。

据微信官方介绍，王府井百货将通过与微信支付合作，布局移动端购物场景。近期推出的体验活动包括，顾客在百货商场购物时，扫描二维码后使用微信支付一分钱，即可获取礼品。在未来一到两个月的时间里，王府井百货将全面启动微信支付收银方式。

除支付移动化外，王府井还将借助微信将线下礼品卡、储值卡等全部实行电子化。用户可在王府井微信公众号内随时购买礼品卡、储值卡，并像发微信红包一样发送给自己的微信好友。双方此次合作进一步表明，传统零售企业在面对电商和用户购物习惯改变等挑战下，正在通过新的技术改变传统经营方式。

事实上，腾讯自推出微信公众平台以来，已经与多家上市公司展开合作。

去年9月13日，国内另一知名零售商天虹商场（002419）曾公告，将联手腾讯微生活打造天虹应用平台，天虹全国其他60家门店计划陆续上线。天虹商场开通购物功能之后，公司的另一款移动应用平台“天虹微店”于去年10月底正式上线。

去年10月10日，友阿股份（002277）与腾讯旗下的腾讯大湘网签订了合作协议，由腾讯根据公司的需求，依托腾讯微信平台和会员入口，建设“友阿微购 youa-wego”微信公众平台。

此外，波导股份（600130）今日也透露，公司全资子公司近期利用腾讯公司开放的微信公众平台，推出了一款“波导微我”微网站建站服务。尽管波导股份称这项基于微信平台的产品并不会对2014年业绩产生影响，不过波导股份的股价却出现了一波惊人地涨势。

解决同业竞争承诺兑现

银星能源12.8亿收购控股股东风电资产

见习记者 翁健

银星能源（000862）今日公告资产重组预案。银星能源将以非公开发行股份的方式，收购控股股东中铝宁夏能源所持有的风电类相关资产和负债，从而解决风电业务同业竞争的问题。

根据公告，银星能源此次收购资产包括：银星风电100%股权、宁电风光100%股权、神州风电50%股权；阿左旗分公司、太阳山风电厂、贺兰山风电厂等三家分公司的风力发电经营性资产及相关负债；风电设备制造基地的整体资产。6项风电厂资产的交易价格为12.81亿元，银星能源拟以6.59元/股的发行价，向中铝宁夏能源非公开发行股份1.94亿股完成收购。

此次收购前，中铝宁夏能源持有银星能源股权比例为28.02%，收购完成后，持股比例将变为57.33%。而中铝宁夏能源的控股股东为中国铝业，旗下还持有焦作万方铝业股份有限公司24%的股权。

同时，中铝宁夏能源也对此次出售的资产做出了业绩承诺：6项风电资产在2014年~2017年拟实现的归属于银星能源的净利润分别为4615.43万元、5459.87万元、6358万元及1亿元。

早在2012年3月，作为银星能源控股股东，中铝宁夏能源为解决同业竞争问题已作出承诺：将在未来3年左右的时间择机分阶段、分步骤地解决同业竞争问题，向银星能源置入公司的风力发电业务相关资产。

另外，中铝宁夏能源同时承诺将在未来5年内解决光伏发电业务方面存在的同业竞争问题。现阶段中铝宁夏能源与银星能源均从事光伏发电业务，但没有形成直接竞争。

不过，银星能源2013年的业绩并不理想。公司预计2013年全年的净利润亏损约1.45亿元至1.5亿元，业绩亏损主要原因包括受光伏设备制造产业市场竞争激烈的影响，市场价格大幅下降；以及风电设备制造产业市场需求量下降，销售量巨减。

平安称未来12个月 无出售上海家化计划

证券时报记者 张莹莹

上海家化（600315）今日公告称，平浦投资及其实际控制人中国平安在未来12个月内无业务调整的重大计划，并不会对上海家化或其子公司进行出售、合并。

自2013年5月爆发内战以来，上海家化公司股价已遭腰斩。尽管此次公告声明大股东中国平安12个月内不出售公司资产，但有网友担忧，平安甩卖资产始终将是悬在上海家化头上的一片乌云。

公告除再次重申平安方面在收购上海家化股权后向上海国资委的数条承诺外，还对外公布了平安对家化的一系列“后续计划”：包括“未来12个月内，无改变上海家化主营业务或者对上海家化主营业务作出重大调整的计划”、“未来12个月内，无对上海家化或其子公司的资产和业务进行出售、合并、与他人合资或合作的计划，或上海家化拟购买或置换资产的重组计划”、“维持上海家化现有管理层稳定”、“不对上海家化分红政策作重大变化”、“无对上海家化业务和组织结构有重大影响的计划”等。

值得注意的是，就在该份公告发布的3天前，上海家化的另一份公告宣布独立董事周勤业辞职，并称周勤业辞职后，公司独董仅为2名，股东大会将选举产生新任独董。

而就在2月10日晚间，上海家化原董事长葛文耀则在其个人微博中大谈“领导艺术”，称领导不应像“天王老子”，而首先应该想想自己是否称职。

证券代码:002575 证券简称:群兴玩具 编号:2014-007

广东群兴玩具股份有限公司关于公司及相关方承诺履行情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确和完整，公告不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

广东群兴玩具股份有限公司(以下简称“本公司”或“群兴玩具”)根据中国证券监督管理委员会《上市公司监管指引第4号——上市公司实际控制人、股东、关联方、收购人以及上市公司承诺及履行》、广东证监局《关于进一步做好上市公司实际控制人、股东、关联方、收购人以及上市公司承诺及履行工作的通知》(广东证监【2014】4号)等相关规定的要求，对公司及公司实际控制人、股东等相关主体的承诺事项进行了认真严格的检查和梳理，现就截至2013年底尚未履行完毕的承诺及履行情况进行专项披露如下：

承诺事项	承诺方	承诺内容	承诺时间	承诺期限	履行情况
关于避免同业竞争的承诺	本公司之控股股东广东群兴投资有限公司,本公司实际控制人林伟荣先生、黄仕群先生	为杜绝出现同业竞争等损害广东群兴玩具股份有限公司(下称群兴玩具)的利益的情形,本公司(或本人)出具本承诺函,并对此承担相应的法律责任: 第一条:在本承诺签署之日,本公司及本公司(或本人)控制的公司均未直接或间接经营与群兴玩具经营的业务构成竞争或可能构成竞争的业务,也未参与投资任何与群兴玩具经营的业务构成竞争或可能构成竞争的其他企业。 第二条:自本承诺签署之日起,本公司及本公司(或本人)控制的公司均将不直接或间接经营与群兴玩具经营的业务构成竞争或可能构成竞争的业务,也不参与投资任何与群兴玩具经营的业务构成竞争或可能构成竞争的其他企业。 在本公司及本公司(或本人)控制的公司与群兴玩具存在关联关系期间,本承诺函为有效之承诺,如上述承诺被证明是不真实或未被遵守,本公司(或本人)将向群兴玩具赔偿一切直接和间接损失,并承担相应的法律责任。	2011年4月13日	长期有效	截至目前,承诺人未发生违反承诺的情况,该承诺事项仍在严格履行中。
关于股份锁定的承诺	控股股东广东群兴投资有限公司;自然人股东陈明光先生、梁健锋先生、林少明先生、林桂升先生、李新岗先生;本公司实际控制人林伟荣先生和黄仕群先生、本公司控股股东广东群兴投资有限公司之股东林伟荣先生和林少居女士;	自本公司股票上市之日起三十六个月内,不转让或者委托他人管理本次发行前已持有的本公司股份,也不由本公司回购该部分股份。	2011年4月13日	2011年4月22日至2014年4月21日	截至目前,承诺人未发生违反承诺的情况,该承诺事项仍在严格履行中。
关于公司董监高所持公司股份流通限制和自愿锁定承诺	公司董事林伟章先生(通过直接持有群兴投资股份而间接持有本公司股份,且同时担任本公司董事长)、公司董事黄仕群先生(通过直接持有群兴投资股份而间接持有本公司股份,且同时担任本公司总经理)、公司董事林伟荣先生(通过直接持有群兴投资股份而间接持有本公司股份)、公司监事林少明先生(直接持有本公司股份,于2013年12月31日离职)	锁定期满后,若本人仍担任群兴玩具董事或监事或高级管理人员,在任职期间本人每年转让股份不超过直接或间接所持群兴玩具的股票总数的百分之十五,本人离任后六个月内,不转让直接或间接所持群兴玩具的任何股份,本人在申报离任六个月后的十二个月内通过证券交易所挂牌交易出售群兴玩具股票数量占其所直接或间接持有群兴玩具股票总数的比例不得超过百分之五十。	2011年4月13日	承诺人任职公司董事、监事、高级管理人员期间,离职后半年内,在申报离任6个月后的12个月内。	截至目前,监事林少明先生于2013年12月31日离职,其他承诺人仍在职,但承诺人未发生违反承诺的情况,该承诺事项仍在严格履行中。
关于募集资金永久补充流动资金的承诺	本公司	1.公司董事会于2011年5月7日审议通过了《关于使用部分超募资金偿还银行贷款及永久补充流动资金的议案》并进行了专项公告,公司承诺在偿还银行贷款及补充流动资金后十二个月内,不进行证券投资等高风险投资,公司将严格按照募集资金管理相关政策法规规范使用募集资金并及时对外披露。 2.公司董事会于2013年4月2日审议通过了《关于将已终止募投项目资金永久性补充流动资金和使用部分超募资金偿还银行贷款和永久性补充流动资金的议案》并进行了专项公告,公司承诺补充流动资金后十二个月内不进行证券投资等高风险投资;公司承诺按照实际需求补充流动资金,每十二个月内累计金额不超过超募资金总额的30%。	1.2011年5月7日 2.2013年4月2日	1.2011年5月7日至2012年5月6日 2.2013年4月2日至2014年4月1日	截至目前,承诺人未发生违反承诺的情况,该承诺事项仍在严格履行中。
关于现金分红的承诺	本公司	公司于2012年8月24日通过了《关于公司<未来三年(2012-2014年)股东回报规划>的议案》,承诺在足额取得监管公积金、任意公积金以后,最近三年以现金方式累计分配的利润不少于最近三年实现的年均可分配利润的30%。	2012年8月27日	2012年8月27日至2015年8月30日	截至目前,承诺人未发生违反承诺的情况,该承诺事项仍在严格履行中。

经核查,截至本公告披露之日,公司尚无不符合监管指引要求的承诺和超期未履行承诺的相关情况。

特此公告。

广东群兴玩具股份有限公司董事会
2014年2月12日

华安移动端交易全面上线 老牌子玩新花样

华安基金日前宣布，“华安基金微信服务号”、“货币通”手机客户端和微信订阅号同时上线。作为基金行业电商创新的引领者，在移动互联网时代，华安基金再次迎头赶上，将“锐智伙伴”的优质服务拓展至移动互联网平台。

华安基金电子商务负责人表示，紧跟移动互联网发展趋势，华安基金电商将全面布局移动端交易和服务，沿着微信、APP等当前客户最熟悉、最欢迎的手机端应用进行布局。

据悉，在微信端华安基金同时上线“华安基金官方微信服务号”、“华安货币通订阅号”两个微信账号，均为客户实现“微服务”，其中前者功能最为完善，旨在实现微信端的客户引流、客户交易、客户服务的“一站式”完整功能布局，是移动互联网时代手机端的主要交易及服务入口。而“华安货币通订阅号”聚焦服务于货币基金客户关注，利用订阅号每日为客户提供及时和完善的营销及活动信息，并通过特色内容建设及有趣的互动服务各类客户。

据介绍，此次推出的华安基金微信服务号功能完备，投资者可实现交易、查询和微互动功能，并且可通过此账户客户下载华安基金特色的智能化交易客户端。相关统计显示，截至2014年1月30日，公募基金行业中已经有43公司开通了官方认证的微信账号，但能同时实现客户服务和交易功能的账号却仅有少数几家。

事实上，本轮互联网金融浪潮的核心产品就是货币基金，而华安基金则是货币基金和支付业务的开拓者。2003年，华安基金推出中国基金史上第一只货币市场基金。2012年，又在业内推出首个货币基金消费支付业务——货币通，把货币基金的外延拓展至支付功能，并首次实现货币基金网上购物。此后，货币基金的现金管理功能不断拓展至快速取现、余额理财、跨行转账等。 （CIS）