

证券代码:002467 证券简称:二六三 公告编号:2015-102  
**二六三网络通信股份有限公司**  
**第五届董事会第六次会议决议公告**

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、董事会会议召开情况  
与会董事对本次会议审议的全部议案进行了审议并形成了如下决议:

审议通过了关于公司收购北京致远协创软件有限公司7.5%股权的议案  
表决结果:7票赞成,0票反对,0票弃权,0票回避,一致通过。

详细内容见公司刊载于《中国证券报》、《证券时报》、巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的《关于对外投资的公告》(2015-103)。

本次交易不涉及关联交易,不构成重大资产重组。

三、备查文件  
1.二六三网络通信股份有限公司第五届董事会第六次会议决议  
2.关于对外投资的公告  
特此公告。

二六三网络通信股份有限公司  
董事会  
2015年12月11日

证券代码:002467 证券简称:二六三 公告编号:2015-103  
**二六三网络通信股份有限公司**  
**关于对外投资的公告**

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

2015年12月11日,公司第五届董事会第六次会议审议通过了关于公司收购北京致远协创软件有限公司7.5%股权的议案。公司已于同日与用友网络科技股份有限公司签署了股权转让协议。

证券代码:600759 证券简称:洲际油气 公告编号:2015-150号  
**洲际油气股份有限公司**  
**关于召开投资者说明会情况的公告**

本公司董事会及全体董事保证信息披露内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

洲际油气股份有限公司(以下简称“洲际油气”或“公司”)因筹划收购能源类重大资产,公司股票已于2015年9月21日起停牌。2015年10月9日,公司披露了正在筹划重大资产重组事项的停牌公告。公司本次重组拟采取发行股份购买资产并配套募集资金的方式,目前,公司已签署关于收购俄罗斯某石油公司备忘录以及收购加拿大某石油公司的框架协议,并在积极寻找符合公司战略发展需求的油企类公司作为并购标的。

为了加强与投资者的沟通和交流,公司于2015年12月11日(星期五)下午15:30-16:30,通过上海证券交易所“上证e互动”网络平台的“上证e访谈”栏目召开投资者说明会,就本次重大资产重组事项进行说明,现将有关事项公告如下:

一、本次说明会召开情况  
2015年12月11日,公司董事长姜亮先生、总裁孙洋先生、董事会秘书樊辉先生、财务总监曲宁女士出席了本次投资者说明会,在有效时间内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

1.请问公司重大资产重组进展怎么样了?  
答:公司本次重组拟采取发行股份购买资产并配套募集资金的方式,目前,公司签署了关于收购俄罗斯某石油公司备忘录以及收购加拿大某石油公司的框架协议,并在积极组织有关方面的进一步尽职调查。同时,公司还在逐步积极推进其他油气公司的收购事宜。鉴于本次交易涉及跨境并购,交易金额特别巨大,涉及境外外部审批程序也较多,交易进程和结果均存在不确定性。公司管理层将积极推动本次重组工作,并根据重大资产重组的进展情况,及时履行信息披露义务,敬请投资者关注。

2.请问目前尚未公布的重组计划的情况,预计总的资产额度为多少?  
答:目前,公司已签署关于收购俄罗斯某石油公司备忘录以及收购加拿大某石油公司的框架协议,预计标的资产总额不低于140亿元。

3.为何考虑进入俄罗斯和加拿大市场?  
答:自2014年下半年以来的油价低位运行,为公司低价收购新的油气项目提供了历史机遇,公司在做好现有项目自主勘探开发、提产增储工作的同时,项目并购上着重关注储量和产

一、对外投资概述  
北京致远协创软件有限公司(Beijing Seeyon Software Co.,LTD.)2002年成立于北京,在全国设有35个分支机构,拥有近1000多名员工。致远十三年来一直专注于协同管理软件领域,形成了私有云到公有云、从互联网到移动互联网、从企业内部协同到外部协同的完整产品线及解决方案。

公司始终坚持“协同创造价值”的经营思想和价值定位,让协同软件服务于每个组织,成为一家为社会创造巨大价值,并受人尊重的卓越企业。致远软件以高效率、专业化的服务团队帮助中国企业创造商业价值,实现转型升级,成为高绩效组织的统一工作平台,高效能人士的个人工作入口。

致远软件连续10年蝉联中国协同管理软件市场占有率领先者(CCID),是中国软件行业协会评为中国软件行业领军企业,是中国协同管理软件的开创者和领导者。每天有40000家企业级客户,超过300万终端用户使用致远协同管理软件产品与服务。

致远软件在企业协同管理软件领域市场占有率领先,公司在企业通信和协同SaaS云服务领域市场占有率领先。为发挥致远软件主营业务与公司主营业务线形成的强强联合,互补和协同效应,给客户提供更高价值更完整服务,交叉渗透双方的客户、渠道资源,公司拟收购致远软件7.5%股权。

根据深交所有《股票上市规则》和《公司章程》等相关规定,本次投资在公司董事会审批权限内,无需提交公司股东大会审议。本次投资不构成关联交易,不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。

二、交易对方基本情况

公司名称:用友网络科技有限公司

注册时间:1995年1月18日  
注册地址:北京市海淀区北清路68号  
注册资本:117141.9007万元  
法定代表人:王文政

注册号:10000005119254

经营范围:零售图书、第二类增值电信业务中的呼叫中心业务和信息服务业务(不含固定网电话信息服务和互联网信息服务)、(增值电信业务经营许可证有效期至2018年03月15日);一般经营项目:技术开发、技术转让、技术咨询、技术服务;计算机技术培训;基础软件服务;应用软件服务;计算机系统服务;销售计算机、软件及辅助设备、电子产品、机械设备。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后依法开展经营活动。)

股权结构:持有致远软件31.5%股权

三、对外投资详情

1.公司基本情况  
公司名称:北京致远协创软件有限公司  
注册时间:2002年04月02日

注册地址:北京市海淀区北清路甲25号静芯园B座

注册资本:1111.1111万元

法定代表人:徐石

统一社会信用代码:9111010873765338N

经营范围:许可经营项目:第二类增值电信业务中的信息服务业务(不含固定网电话信息服务和互联网信息服务)。(增值电信业务经营许可证有效期至2018年03月15日);一般经营项目:技术开发、技术转让、技术咨询、技术服务;计算机技术培训;基础软件服务;应用软件服务;计算机系统服务;销售计算机、软件及辅助设备、电子产品、机械设备。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后依法开展经营活动。)

2.目标公司股权构成

股东姓名或名称	出资额(万元)	出资比例
用友网络科技有限公司	350	31.3%
徐石	423.5	38.12%
张屹	55.7	5.01%
胡明云	49.4	4.43%
陶洪浩	35.7	3.21%
林丹	35.7	3.21%
黄子南	10	0.90%
黄子南	5	0.45%
文杰	10	0.90%
黄浦	10	0.90%
杨海峰	10	0.90%
刘文泉	5	0.45%
成都明泰云企管理中心(有限合伙)	47	4.23%
成都仁泰祥云企管中心(有限合伙)	21,222.2	1.91%
成都开泰祥云企管中心(有限合伙)	24,222.2	2.18%
成都明泰云企管理中心(有限合伙)	18,666.7	1.68%
合计	1111.1111	100.00%

3.目标公司财务情况

根据立信会计师事务所出具的财务尽职调查报告,2014年度和2015年1-9月财务数据如下:

项目	2015年9月30日	2014年12月31日
营业收入	214,689,252.60	245,648,511.08
营业利润	88,305,632.26	100,544,015.00
净利润	125,38,632.34	145,104,496.88
营业收入	172,496,002.96	302,234,375.68
营业利润	-40,204,922.00	11,692,990.51
净利润	-12,891,689.61	30,308,814.54

4.股权转让协议主要内容

1)股权转让方:二六三网络通信股份有限公司

股权转让方:用友网络科技有限公司

2)交易价格

股权转让价款为[52,500,000]元人民币(大写:[伍仟贰佰伍拾万]元整)

3)支付方式及时间

自股权转让协议签署后且协议中约定的先决条件全部成就之日起(7)个工作日内,受让方向应向转让方支付51%的股权转让价款共计[26,775,000]元人民币(大写[贰仟陆佰柒拾柒万伍仟]元整)。

4)股权转让日(10)个工作日内,受让方向应向转让方其余股权转让价款共计[25,725,000]元人民币(大写[贰仟陆佰柒拾柒万伍仟]元整)。

5)交易定价依据及资金来源

经双方协商,致远软件估值7亿元人民币,公司收购其7.5%股份,本次交易金额5250万元人民币,本次公司拟使用自有资金。

四、对外投资对公司的影响

1.协同效应:协同管理软件自身构成企业ICT的全员应用的重要构成,致远软件的协同管理软件是企业通信业务的有效补充,不但可以增强客户忠诚度,增大客户单产,而且可以进一步探索企业协同市场空间和业务机会。

2.拓展客户资源:致远软件在中国协同管理市场占有率领先,拥有4万家各类型企业、政府机构和事业单位客户(覆盖超300万用户),数百家商业合作伙伴和分销商,是公司可以挖掘利用的客户资源。

3.投资收益:致远软件处于IPO前期准备阶段,如成功上市,公司投资后有望获得一定投资收益。

(二)存在的风险

1.企业管软件行业周期风险:中国经济发展正处调整期,“新常态”下的投资增速放缓可能导致公司作为主要目标市场的大型企业和政府行业推迟、压缩IT投资速度和规模,导致企业管理软件具有一定行业周期性,从而导致致远软件的营收增速放缓。

投资完成后公司会发挥自身业务的经验优势帮助致远软件开拓互联网和通信新业务,开拓中小企业市场,寻找新的业务增长点,伴随国家的产业升级战略逐步完成业务升级。

2.随着中国电力行业尤其是IT互联网行业人员薪酬水平的快速上涨,软件行业从业人员成本提高,人才招聘困难的问题,从而可能导致致远软件管理费用加大,净利润增速不确定。

3.股市波动和IPO推迟的风险:股票市场的波动可能导致致远软件IPO时间存在一定的不确定性。

特此公告。

二六三网络通信股份有限公司

董事会

2015年12月11日

证券代码:600759 证券简称:洲际油气 公告编号:2015-150号  
**洲际油气股份有限公司**  
**关于召开投资者说明会情况的公告**

本公司董事会及全体董事保证信息披露内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

洲际油气股份有限公司(以下简称“洲际油气”或“公司”)因筹划收购能源类重大资产,公司股票已于2015年9月21日起停牌。2015年10月9日,公司披露了正在筹划重大资产重组事项的停牌公告。公司本次重组拟采取发行股份购买资产并配套募集资金的方式,目前,公司已签署关于收购俄罗斯某石油公司备忘录以及收购加拿大某石油公司的框架协议,并在积极寻找符合公司战略发展需求的油企类公司作为并购标的。

为了加强与投资者的沟通和交流,公司于2015年12月11日(星期五)下午15:30-16:30,通过上海证券交易所“上证e互动”网络平台的“上证e访谈”栏目召开投资者说明会,就本次重大资产重组事项进行说明,现将有关事项公告如下:

一、本次说明会召开情况  
2015年12月11日,公司董事长姜亮先生、总裁孙洋先生、董事会秘书樊辉先生、财务总监曲宁女士出席了本次投资者说明会,在有效时间内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

1.请问公司重大资产重组进展怎么样了?  
答:公司本次重组拟采取发行股份购买资产并配套募集资金的方式,目前,公司签署了关于收购俄罗斯某石油公司备忘录以及收购加拿大某石油公司的框架协议,并在积极组织有关方面的进一步尽职调查。同时,公司还在逐步积极推进其他油气公司的收购事宜。鉴于本次交易涉及跨境并购,交易金额特别巨大,涉及境外外部审批程序也较多,交易进程和结果均存在不确定性。公司管理层将积极推动本次重组工作,并根据重大资产重组的进展情况,及时履行信息披露义务,敬请投资者关注。

2.请问目前尚未公布的重组计划的情况,预计总的资产额度为多少?  
答:目前,公司已签署关于收购俄罗斯某石油公司备忘录以及收购加拿大某石油公司的框架协议,预计标的资产总额不低于140亿元。

3.为何考虑进入俄罗斯和加拿大市场?  
答:自2014年下半年以来的油价低位运行,为公司低价收购新的油气项目提供了历史机遇,公司在做好现有项目自主勘探开发、提产增储工作的同时,项目并购上着重关注储量和产

能更大的油气项目。通过前期调研,公司筹划收购的俄罗斯和加拿大两项油气资产,符合公司严格精选的项目资产筛选标准,并可充分发挥公司专业油气技术团队的优势,有望实现公允价值的最大化提升。同时通过这两项资产的收购完成,为未来扩大各区域内的布局、拓展公司产品线规模,成为国际化独立石油公司与天然气勘探开发企业打下基础。

4.重大资产重组的购买主体是否是洲际油气还是子公司?

答:鉴于油气资产收购的交易时效性,公司重大资产重组履行内外部审批的时间较长,为尽快推进收购,完成本次重大资产重组,拟由公司与其他投资方先行收购油气公司,收购的最终主体将是由洲际油气或者子公司公司。

5.最近石油价格一直在下跌,布伦特原油今日已跌至39.45,对公司的盈利影响如何?公司的盈亏平衡点在什么价格位置?今年的盈利是否有预警?  
答:油价下跌对公司的盈利产生负面影响,但也会使得公司的一些成本费用有

所下降,比如油价从40-50美元/桶下跌至40-30美元/桶或以下,原油出口收益将由美元/桶下降至5-10美元/桶以下,从而消减油价下跌的不利影响。但随着油价的变低,桶油成本会随之变化。同时,公司会将油价较低区城适当扩张,为油价企稳回升做储备。今年4月份以来,油价已经从40美元/桶跌至30美元/桶,从而影响了公司的盈利。公司将进一步降低生产成本,并根据油价的变动,及时调整生产计划,并及时履行信息披露义务,敬请投资者关注。

6.对未来的油价走势有什么预测?

答:目前的油价走势主要由供需关系决定,油价的波动将对公司的盈利产生影响。

7.现在的油价这么低,公司是否考虑打通下游产业?  
答:当前油价低位,公司仍会坚持既有发展战略进行项目增值和新的油气并购,做大做强主业。未来不排除油价全产业链布局。

8.公司有没有计划参与国内油气田收购?  
答:公司一直在关注国内油气改革带来的机会,一旦条件成熟,公司将积极参与国内油气田收购。

9.在当前低油价环境下,公司如何保证项目稳定盈利?是否加快项目并购战略?有没有向油气勘探、加工等产业链延伸的计划